



Informe de Gestión


# Presentación de Resultados Primer Semestre 2018

24 de Julio de 2018

## ÍNDICE

---

RESUMEN EJECUTIVO DEL PRIMER SEMESTRE DEL EJERCICIO 2018.....	3
PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL PRIMER SEMESTRE DE 2018.....	10
HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2018 .....	13
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA .....	15
BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO .....	16
DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS .....	17



## El Grupo Amper gana en el primer semestre del ejercicio 2018 12,2 millones de euros, un 60% más que el año anterior, como consecuencia del fortalecimiento de sus negocios continuados.

En este sentido, los negocios continuados tecnológicos e industriales multiplican 13 veces su cifra de EBITDA que supera los 7,3 millones de euros.

En la misma línea, estas actividades continuadas alcanzan un beneficio neto de 6,3 millones de euros, frente al breakeven del año anterior.

El resultado atribuible a los accionistas de la Sociedad Dominante supera los 9,7 millones de euros, lo que supone multiplicar 2 veces la cifra del año anterior .

De acuerdo a los tres pilares fundamentales en los que se sustenta el **Plan Estratégico 2018-2020** presentado el pasado mes de abril, basados en el crecimiento orgánico, crecimiento inorgánico y contención de costes, cabe mencionar que durante el primer semestre del ejercicio 2018 se han cosechado éxitos importantes que afianzan la consecución del citado Plan tal y como se menciona a continuación:

Respecto al CRECIMIENTO ORGÁNICO, cabe mencionar que **la facturación de los negocios recurrentes**, del Grupo Amper, con la incorporación de los negocios industriales, **alcanza los 64,1 millones de euros, lo que supone multiplicar 5 veces** la facturación de 12,9 millones de euros obtenida en el mismo periodo del año anterior.

- Es destacable la evolución que han experimentado **los negocios tecnológicos** cuya cifra de facturación en el primer semestre del ejercicio 2018 supera los 14,9 millones de euros, frente a los 7,8 millones de euros del mismo periodo del ejercicio anterior. Este **aumento del 91%**, es un claro indicativo que **los negocios están recuperados y crecen con rapidez** en base a los nuevos contratos anunciados a lo largo del primer semestre, de acuerdo a lo establecido en el Plan Estratégico 2018-2020.
- Asimismo, la incorporación de los **negocios industriales** al perímetro de consolidación aporta una **cifra de ventas de 43,9 millones de euros** en los seis primeros meses del ejercicio 2018. Esta incorporación se produjo en la segunda mitad del ejercicio 2017, por lo que no se facilitan cifras comparables con el primer semestre. Esta actividad ha aportado **una cifra de cartera de 60 millones de euros** al cierre del primer semestre del 2018.
- Mencionar igualmente que **la cifra de negocios continuados del Grupo en Latinoamérica ha aumentado un 4%** con respecto al primer semestre del ejercicio 2017. Durante los seis primeros meses del ejercicio 2018, tal y como se ha informado periódicamente, se han conseguido contratos muy significativos que han incrementado la **cartera de proyectos ejecutables, multiplicándola 2,6 veces** con la respecto al primer semestre del ejercicio anterior. Asimismo se han llevado a cabo otras actuaciones de índole comercial con la finalidad de potenciar estos negocios de acuerdo al Plan Estratégico 2018-2020 y que por tanto se visualizarán con más contundencia en los próximos trimestres.

Como consecuencia del crecimiento de la facturación anteriormente citada, junto a la mejora en márgenes comerciales y operativos de las unidades de negocio recurrentes, la cifra de

**EBITDA del primer semestre del ejercicio 2018 supera los 7,3 millones de euros, multiplicando por 13** el EBITDA conseguido en el mismo periodo del año anterior y que ascendía a 0,576 miles de euros.

La cifra de EBITDA conseguida al cierre del primer semestre de 2018, permite anticipar a fecha de publicación del presente documento, no sólo **el cumplimiento de dicha magnitud para el presente ejercicio 2018 conforme al Plan Estratégico 2018-2020, sino que los Administradores del Grupo estiman superarla en la medida en que se continúe con la trayectoria prevista y conforme a la estacionalidad habitual en los modelos de negocio tanto en el sector industrial como tecnológico.**

El Grupo Amper continúa implementando su estrategia de CRECIMIENTO INORGÁNICO mediante el análisis y selección de diversas oportunidades de inversión que refuercen su Plan 2018-2020, en cualquiera de las líneas de negocio así como en la generación de nuevas unidades productivas.

En línea con lo anterior, el pasado 6 de junio, suscribe un **contrato por importe de 19 millones de euros para la realización de tres proyectos tecnológicos**, reservándose el Grupo Amper una opción de explotación de los resultados de los mencionados proyectos referidos a:

- Comunicaciones críticas y de seguridad
- Optrónica Militar
- Robótica de aplicación en pala eólica

Ello viene a complementar la presentación realizada el pasado 10 de abril, de Amper Robotics, S.L. en el Registro Mercantil, sociedad participada íntegramente por Amper, S.A.. Ambas operaciones se enmarcan en la **reactivación del programa de I+D** que forma parte del Plan Estratégico 2018-2020.

Asimismo, en el desarrollo de la estrategia de internacionalización, se ha firmado un contrato de consultoría con la compañía China Steel Corporation. CSC es el principal fabricante de acero de Taiwán, cuyo Gobierno tiene planes de desarrollo de la energía eólica Offshore al sur de la Isla. El **Grupo prestará servicios de consultoría, tanto del diseño de las instalaciones del puerto de Sing-Da**, como sobre los procesos de fabricación. Este acuerdo de colaboración para el periodo 2018-2020 supondrá unos ingresos aproximados de 5 millones de dólares.

Por último el Grupo Amper ha alcanzado un acuerdo con Hispánica de Calderería S.A.L. para la constitución de una sociedad conjunta en Méjico participada al 51% por Nervión y al 49% por Hispánica, que tendrá como objeto **la oferta y construcción de grandes tanques para el sector distribución de Oil&Gas** que recientemente se ha liberalizado en el país. El acuerdo tiene vocación de extenderse también a otros países latinoamericanos donde se detecten oportunidades de negocio.

A fecha de publicación del presente documento, los Administradores del Grupo continúan desarrollando nuevas oportunidades de inversión de acuerdo a las líneas de actuación marcadas en el Plan Estratégico 2018-2020, cuyos detalles serán comunicados puntualmente al cierre de cada operación.

En el marco de la CONTENCIÓN DE COSTES Y OPTIMIZACIÓN DE PROCESOS el Grupo Amper culminó al cierre del primer trimestre de 2018 la renovación del Consejo de Administración y Dirección Corporativa iniciada en 2017, nombrando una Comisión Ejecutiva, directamente dependiente del Consejo de Administración y formada por miembros del mismo. Amper estima que como consecuencia de éstos y otros ajustes, se **generará un ahorro aproximado de 1,5 millones de euros para el ejercicio 2018.**

La trayectoria de los negocios tradicionales y el resto de medidas comentadas con anterioridad, afianzan las principales magnitudes de la cuenta de resultados y del balance del Grupo, Amper, tal y como se muestra a continuación:

- La cifra de ventas consolidada supera los 88 millones de euros, lo que supone multiplicar por 2, la cifra de ventas obtenida el cierre del mismo semestre del ejercicio anterior.

Esta evolución alcanza mayor relevancia en la **cifra de ventas de los negocios continuados, que alcanza los 64,1 millones de euros** al cierre de primer semestre, 5 veces más que la conseguida en el cierre del primer semestre del ejercicio precedente por importe de 12,9 millones de euros.

**Este incremento del 396%** sobre la facturación del primer semestre del año anterior, está influenciado principalmente por la incorporación de los negocios del Grupo Nervión que han aportado 43,9 millones de euros, así como por la drástica mejora de los negocios continuados del Grupo.

- 
- El margen bruto de los negocios continuados al cierre del primer semestre del ejercicio 2018 se sitúa en el 60% frente al 47% del año anterior, como consecuencia de la focalización en negocios de alto valor añadido y la optimización de márgenes operativos.

- 
- El EBITDA consolidado del primer semestre alcanza los 15,1 millones de euros, frente a los 10,3 millones de euros del mismo periodo del año anterior, lo que supone una mejora del 46%.

Dicho incremento se produce pese a que el negocio de Pacífico Sur, negocio discontinuado, ha visto disminuida su cifra de EBITDA en más de 2 millones de euros con respecto al mismo trimestre del año anterior; lo que refuerza la gran mejora de los negocios continuados del Grupo.

La mencionada disminución del negocio de Pacífico Sur no afecta a la cantidad final a percibir al cierre de la transacción ya fijada con el EBITDA de 2016.

Considerando esta disminución los negocios continuados ya aportan casi el 50% de la cifra total del EBITDA consolidado del Grupo Amper, porcentaje que se espera aumente de cara al cierre del ejercicio 2018.

En este sentido, el **EBITDA atribuible a los negocios continuados se multiplica 13 veces y asciende a 7,3 millones de euros en comparación con el EBITDA prácticamente plano al cierre del primer semestre del ejercicio anterior.**

El margen EBITDA / ventas de los negocios continuados es del 11% frente a 4% conseguido en el primer semestre del ejercicio 2017.

- 
- El Grupo Amper consigue un resultado consolidado en el primer semestre de 2018 que alcanza los 12,2 millones de euros frente a los 7,7 millones de euros del año anterior, lo que supone una mejora del 60%.

El **resultado atribuible a los accionistas de la Sociedad Dominante alcanza los 9,7 millones de euros, frente a los 4 millones de euros** del ejercicio anterior, una mejora del 143%.

Teniendo en cuenta únicamente **los negocios continuados, el resultado neto asciende a 6,3 millones de euros, frente a las pérdidas del mismo periodo del año anterior de -45 miles de euros.**

- **El Patrimonio neto asciende a 50,3 millones de euros, frente a los 31,2 millones de euros del año 2017.** Esa mejora tiene su origen principalmente en la ampliación de capital llevada a cabo en el primer trimestre y los resultados positivos consecuencia de las mencionadas medidas anteriores.

- **Continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur.** En este sentido durante los seis primeros meses del ejercicio 2018 se han producido los siguientes avances:

- El proceso de aprobación ante el Organismo "Team Telecom" ha concluido con resultado positivo
- Se espera la aprobación del Organismo "FCC" de manera inminente, toda vez que dicho organismo no ha comunicado a las partes ninguna complicación y la conclusión positiva consignada en el guion precedente.
- El plazo para la obtención de la aprobación por parte del Organismo "CFIUS" tiene como fecha límite el 3 de agosto del presente ejercicio, por lo que se espera la aprobación definitiva antes de dicha fecha.

Consecuencia de los avances antes citados y de la confianza en el cierre de la operación que éstos supone, en el mes de junio de 2018 se ha acordado un **depósito de 4,5 millones de dólares como anticipo del precio de cierre de la operación.**

La obtención de fondos producida por la venta de los negocios de Pacífico Sur (una vez amortizada la totalidad de la deuda sindicada del Tramo A) junto a otros fondos que se han obtenido ya a fecha de publicación del presente documento, entre los que se encuentra el **cobro de 7,9 millones de dólares por la totalidad del Proyecto Atacama I** (cobro que supone la liquidación del 100% del saldo que aún se hallaba pendiente del Proyecto Atacama I que era de \$15,5 millones, no quedando por tanto ninguna cantidad pendiente de cobro respecto al citado Proyecto), junto al acceso a otras fuentes de financiación, que permitan una mayor optimización del circulante de la Compañía, se destinarán a la consecución del Plan Estratégico 2018-2020.

**Las magnitudes presentadas al cierre del primer semestre de 2018, afectadas por la estacionalidad inherente histórica de los negocios recurrentes, están en línea con el la previsión para el ejercicio 2018 en el Plan Estratégico 2018-2020, estimando los Administradores del Grupo su cumplimiento inclusive por encima de los niveles marcados para este ejercicio 2018, tal y como se muestra en el cuadro siguiente:**

Miles de Euros	Real	Plan Estratégico 2018 - 2020		
	1 <sup>er</sup> S 2018	Año 2018	Año 2019	Año 2020
<b>Cifra de Negocios</b>	<b>64.132</b>	<b>157.871</b>	<b>288.535</b>	<b>349.561</b>
<b>EBITDA</b>	<b>7.309</b>	<b>13.920</b>	<b>29.820</b>	<b>40.650</b>
<b>Resultado Neto</b>	<b>6.285</b>	<b>10.720</b>	<b>26.912</b>	<b>37.622</b>



A continuación se exponen las cifras más representativas de los negocios del Grupo Amper en términos de cartera de proyectos, importe neto de la cifra de negocio y EBITDA:

	Cartera de proyectos		Cifra negocios		EBITDA	
	1S 2018	1S 2017 <sup>(1)</sup>	1S 2018	1S 2017 <sup>(1)</sup>	1S 2018	1S 2017 <sup>(1)</sup>
España - Telecom	21.853	11.476	14.905	7.811	5.005	202
España - Industrial	59.592	---	43.885	---	1.382	---
Latinoamérica	22.443	8.713	5.342	5.123	922	374
<b>Total Negocios Continuados</b>	<b>103.888</b>	<b>20.189</b>	<b>64.132</b>	<b>12.934</b>	<b>7.309</b>	<b>576</b>
Pacífico Sur	---	---	24.836	29.221	7.750	10.318
Resto discontinuados	---	7.217	---	1.834	---	(556)
<b>TOTAL GRUPO AMPER</b>	<b>103.888</b>	<b>27.406</b>	<b>88.968</b>	<b>43.989</b>	<b>15.059</b>	<b>10.338</b>

(1) Modificado con respecto a la información publicada del ejercicio 2017 a efectos de hacer comparable el efecto de la actividad discontinuada de la filial del Grupo Amper en Colombia. Es por ello que las magnitudes que en el cuadro anterior se presentan bajo el epígrafe "resto discontinuados" en el primer semestre de 2017 figuraban incluidas bajo el epígrafe "Latinoamérica"

### ► Cartera de Proyectos

La cifra de cartera de proyectos ejecutables de los negocios continuados supera los 103,8 millones de euros frente a los 27,4 millones de euros al cierre del primer semestre del año anterior.

**La cifra de cartera se ha multiplicado 5 veces** con respecto al periodo anterior obedeciendo no sólo a la incorporación del negocio industrial que aporta una cifra 59.592 miles de euros, sino a la positiva evolución que han experimentado tanto los negocios españoles y latinoamericanos (principalmente en la filial peruana) con un incremento del 90,4% y del 157,6%, respectivamente.

Detalle Cartera Proyectos Continuados  
(Millones euros)



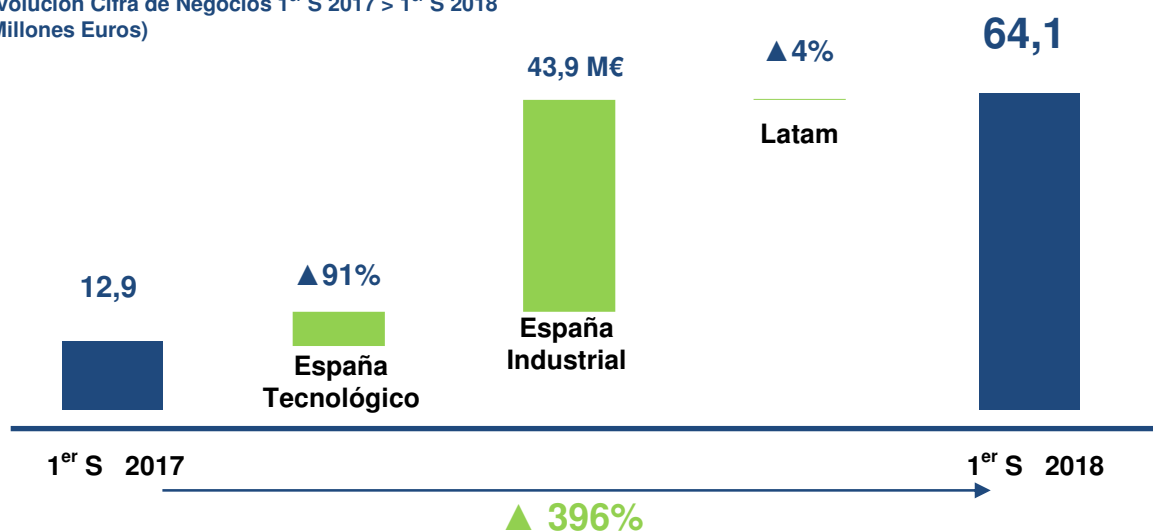
La cifra de cartera de proyectos citada se comenzará a ejecutar en los próximos meses lo que consolida el cumplimiento de los objetivos marcados para el ejercicio 2018 en el Plan Estratégico.

## ► Cifra de Negocios

Al cierre del primer semestre de 2018, la **cifra de negocios alcanza los 88.968 miles de euros** frente a los 43.989 miles de euros del mismo periodo del ejercicio 2017, lo que supone un incremento del 102%. Dicha cifra representa el 72% de la facturación consolidada del Grupo Amper en el periodo.

Como se muestra en el gráfico siguiente, cabe mencionar que esta evolución alcanza mayor relevancia en la **cifra de ventas de los negocios continuados, que alcanza los 64,1 millones de euros** al cierre de primer semestre de 2018 frente a los 12,9 millones de euros del mismo periodo del ejercicio 2017. **Este incremento del 396%** sobre la facturación del primer trimestre del año anterior, está influenciado principalmente por la incorporación de los negocios del Grupo Nervión que han aportado 43,9 millones de euros, así como por la mejora de los negocios continuados del Grupo.

**Evolución Cifra de Negocios 1<sup>er</sup> S 2017 > 1<sup>er</sup> S 2018**  
(Millones Euros)



Así pues y de acuerdo a la estrategia de crecimiento inorgánica del Plan Estratégico del Grupo Amper y en base a la adquisición del segmento industrial llevado a cabo en el ejercicio anterior con la incorporación de Nervión, **los negocios industriales han aportado, en el primer semestre del año 2018, en el epígrafe España-Industrial 43.885 miles de euros**. Puesto que la adquisición se consolidó en el Grupo Amper durante el segundo semestre del ejercicio pasado, no se facilita cifras comparativas con el primer semestre del ejercicio 2018 (la cifra de ventas en el primer semestre de 2017 de Nervión ascendía a 30.723 miles de euros, lo que supone un incremento del 42% en la cifra de ventas en este primer semestre de 2018).

La positiva evolución que han experimentado **los negocios del segmento España Tecnológico, con un crecimiento en ventas del 91% con respecto al primer semestre de 2017**, tiene su origen principalmente a la focalización de las unidades de negocio españolas en clientes con alto potencial de inversión en sus diferentes mercados.

Por último, destaca igualmente la evolución que ha experimentado la cifra de ventas de los **negocios tecnológicos extranjeros de Latinoamérica**, con un incremento del 4% con respecto al periodo del ejercicio anterior, en la que todavía no se traduce el **incremento de un 158% de la cartera en la región**, que lo hará en los próximos trimestres.

La positiva **evolución de la cifra de ventas en todos los negocios continuados**, junto a las buenas **perspectivas de contratación para los siguientes trimestres**, reafirman el **cumplimiento y superación del Plan Estratégico 2018-2020 del Grupo Amper**.



## ► EBITDA

La cifra de EBITDA ha alcanzado los **15.059** miles de euros al cierre del primer trimestre del ejercicio 2018, lo que supone un incremento del 46% con respecto al primer semestre de 2017, que alcanzó los 10.338 miles de euros

Cabe mencionar que el EBITDA de los negocios continuados **ha ascendido a 7.309 miles de euros, frente al EBITDA plano de 576 miles de euros del primer semestre del ejercicio anterior**. Este EBITDA **es prácticamente el 50% del total EBITDA Consolidado del Grupo Amper**, frente al primer semestre del ejercicio 2017, en el que el EBITDA atribuible a los negocios continuados apenas suponía un 6% del EBITDA total del Grupo.

Todos los negocios sin excepción han aumentado su cifra de EBITDA con respecto al mismo periodo del año anterior, de igual manera la incorporación de los negocios industriales (Nervión) ha contribuido a la mejora total, tal y como se muestra en el gráfico siguiente.



## ► Beneficio Neto

El Grupo Amper consigue un resultado positivo en el primer semestre de **12.181** miles de euros, un 60% superior al obtenido en el primer semestre de 2017 que alcanzó los **7.651** miles de euros.

Es destacable el peso que van adquiriendo los negocios continuados en todas las magnitudes citadas anteriormente en relación con las cifras consolidadas del Grupo Amper, cuyo efecto se plasma igualmente en el beneficio neto. **De esta manera, los negocios continuados consiguen un beneficio neto de 6.285 miles de euros**, (un 52% del total beneficio neto del Grupo Amper), mejorando notablemente desde los -45 miles de euros del primer semestre del ejercicio 2017.

Dado que los negocios continuados presentan un nivel muy bajo de apalancamiento financiero, la práctica totalidad de la cifra de EBITDA al cierre del primer semestre de 2018 de los mencionados negocios (7.309 miles de euros), una vez descontados costes de amortización y costes financieros menores e impuesto de sociedades, se traslada al beneficio neto, ascendiendo el mismo a 6.285 miles de euros.

Asimismo destaca que **el resultado atribuido a la Sociedad Dominante en el primer semestre de 2018 asciende a 6.392 miles de euros** frente al resultado del mismo periodo del año anterior que ascendía a 88 miles de euros.

## PRINCIPALES HITOS COMERCIALES DEL PRIMER SEMESTRE DE 2018



Al cierre del primer semestre de 2018 la filial española a través de sus dos Unidades de Negocio de Acceso y de Seguridad continua mejorando sus principales magnitudes, incrementando su cifra de ventas un 91% con respecto al primer semestre del ejercicio 2017, hasta alcanzar los 14.905 miles de euros de facturación con un EBITDA de 5.005 miles de euros, frente a los 202 miles de euros obtenidos en el mismo periodo del año anterior.

La sociedad presenta una cartera de proyectos ejecutables de 21.853 miles de euros, un 90,42% superior a la obtenida en el primer semestre del ejercicio 2017 (11.476 miles de euros). Dicha evolución afianza la consecución de los objetivos 2018 marcados en el Plan Estratégico 2018-2020.

A continuación se describe los principales hitos comerciales acontecidos a 30 de junio de 2018:

- ▶ La **Unidad de Negocio de Acceso**, continúa con su política de crecimiento de productos y mercados, focalizada principalmente en los despliegues de las nuevas redes de fibra óptica FTTH, redes de móviles de cuarta generación, IoT y Smart Metering. La Unidad es uno de los principales suministradores en los productos que los principales Operadores de Telecomunicación requieren en el despliegue de redes de fibra óptica de último tramo FTTH, en el mercado Español, Latinoamericano con presencia en Colombia, Chile, Perú y Argentina entre otros e Internacional.
- ▶ La **Unidad de Seguridad** por su parte, ha logrado un nuevo contrato para la renovación de los sistemas de radiocomunicaciones móviles del Aeropuerto de Alicante-Elche, pasando a un sistema de última generación tecnológica, tanto a nivel de infraestructura como de terminales de usuario. Esto permitirá garantizar la cobertura en todo el recinto aeroportuario (tanto exteriores como interiores) con un sistema más robusto, más eficiente y con nuevas funcionalidades. La solución propuesta, se basa en un sistema de radiocomunicaciones trunking digital Dimetra IP Compact R8.2, compuesto por un nodo de conmutación con redundancia geográfica (ubicados en dos emplazamientos diferentes y enlazado entre sí) y cinco estaciones base para proporcionar cobertura en los exteriores e interiores del entorno aeroportuario, además de terminales radio de última generación.
- ▶ La Unidad continúa su expansión con otros clientes en el mercado nacional, y muestra de ello es el contrato conseguido para la renovación completa del Sistema de Radiotelefonía TETRA firmado con Sabic Innovative Plastics España S.C.P.A. SABIC es un líder global en productos químicos diversificados con sede en Riyadh, Arabia Saudita que fabrica a escala mundial en América, Europa, Medio Oriente y Asia Pacífico. Para la planta situada en Cartagena (España) ha confiado su renovación de las comunicaciones radio en un sistema trunking digital. Para ello Amper Sistemas llevará a cabo un proyecto "Llave en mano" que comprenderá el suministro de los equipos, la ingeniería, instalación, programación, configuración, distribución, documentación, pruebas y puesta en marcha, así como los Servicios Postventa y Formación.
- ▶ Por último, la Unidad continúa con la renovación de las comunicaciones de los centros de operación del Ministerio del Interior. Telefónica de España ha adjudicado a la Unidad el contrato de renovación y modernización de toda la planta de matrices de conmutación correspondientes a los centros de Operación del Ministerio del Interior, dentro del ámbito de la red SIRDEE (Sistema de Radiocomunicaciones Digitales de Emergencia del Estado). La red SIRDEE, aporta la infraestructura necesaria de voz y datos para asegurar la operatividad de las Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado.

La solución ofrecida por la División de Seguridad de Amper, se basa en la plataforma GEMYC-D, la cual es una evolución del producto ya instalado en los Centros Operativos Complejos (COC's) de toda España. Esto facilita la completa compatibilidad con el funcionamiento de los actuales interfaces de comunicaciones en dichos puestos.

Por su parte en las filiales de Costa Rica, Méjico, Perú, se han conseguido los siguientes contratos en el primer semestre del ejercicio 2018:



- La filial de **Costa Rica** ha resultado adjudicada por una de las más importantes entidades financieras del país para el proyecto de renovación e implementación del servicio inalámbrico en sus instalaciones. Este servicio le permitirá al cliente la movilidad entre sus colaboradores y facilidad en el acceso a servicios on-line de forma segura así como mayor cantidad de servicios en las sucursales.

Asimismo en esta misma institución, se continúa con el proyecto de comunicaciones unificadas para brindar los servicios de video conferencia de vanguardia, optimizando la reducción de costos y promoviendo el trabajo en equipo entre los funcionarios, generando espacios flexibles, además de ampliar el catálogo de servicios que ofrecen a sus clientes a través de las diferentes sucursales con la solución del Asesor Virtual.



- La **filial de Méjico** ha resultado adjudicada por la Comisión Nacional de Seguridad (CNS) para el proyecto de Soporte y mantenimiento de la infraestructura electromecánica de sus centros de datos. Este proyecto involucra tres Centros de Datos, 2 en la Ciudad de Méjico y uno en Hermosillo (DRP), proyecto que debe quedar concluido en su totalidad en el año 2018.

Asimismo, continúa participando en oportunidades con TELMEX (Méjico y USA), y se sigue incrementando la participación de la filial participación en proyecto TELMEX-Honeywell. En este sentido, Honeywell se están realizando aproximaciones para realizar el proyecto de actualización tecnológica de sus plantas en el norte del país.

Para el cierre del 2018 la filial confinará trabajando para la renovación de los mantenimientos plataforma de Computo de la Comisión Nacional de Seguridad.

- Asimismo, **la sede de Perú** ha conseguido, como se explica en profundidad más adelante en este documento, el Suministro de Tecnología para la Partida de Comunicaciones del Megapenal de ICA por un monto mayor a 14 millones de dólares. Asimismo ha resultado adjudicada con la partida de comunicaciones del Hospital de Andahuaylas en Apurímac y se comenzará a ejecutar en el tercer trimestre.



Con estos proyectos, la filial peruana muestra su solidez en el mercado peruano así como su liderazgo en la participación de proyectos para Construcción de Hospitales y también pisa firme en proyectos de Infraestructura Penitenciaria.

Así también, en este segundo trimestre, la filial se encuentra en Fases de Capacitación para todo lo que involucra el manejo operativo de las Partidas de Comunicaciones contratadas para la entrega de los Hospitales de ATE y Santa Gema de Yurimaguas, tales como Sistemas de Detección de Incendio, Llamados de Enfermeras, Vídeo Vigilancia, Control de Acceso, Gestión de Datacenter, entre otros.



Por lo que respecta a la unidad industrial de Grupo Amper, a través de sus dos filiales, Nervión y Fivemasa, cabe destacar que la misma ha aportado más del 65 % de la facturación consolidada de los negocios continuados hasta alcanzar los 43.885 miles de euros, con una cifra de cartera de proyectos ejecutables para los próximos meses que asciende a 59.592 miles de euros lo que representa más del 57% de la cartera consolidada de los negocios continuados. No se presentan cifras comparativas con el semestre anterior, dado que la unidad industrial comenzó a consolidar en el Grupo Amper durante el segundo semestre del año anterior.

En línea con su portfolio, cabe destacar que durante el primer semestre del ejercicio 2018, la Sociedad ha estado inmersa en los siguientes proyectos:

- ▶ La División de Tanques ha firmado un contrato con ArcelorMittal España, S. A., para la fabricación, suministro y montaje de 5 tanques de almacenamiento verticales para la Planta de Subproductos de las Baterías de Cok en la Factoría de Gijón.
- ▶ La División de Clean Air System (Fivemasa) ha firmado varios contratos destacando el cambio de sistema de difusión por desplazamiento de aire en motores para Renault Valladolid, suministro e instalación de secado de productos liofilizados procedentes de desechos de cerdos para el Grupo Jorge- Jorge Pork Meat y el suministro e instalación de un sistema de tratamiento de gases en la planta de Biomasa en Huelva para ENCE.
- ▶ La División de Servicios Industriales ha contratado diversas obras, destacando el Montaje mecánico de caldera de Biomasa para Finsa en Orense, reparación del Gasómetro de Gas de Cok de ARCELOR en Veriña-Gijón, Montaje nuevos Intercambiadores E3012-A/B para BASF, Montaje Mecánico de cabinas de Pintura Lacas 2 y Lacas 3 en la Planta de PSA en Vigo y revisión de calderas para Unión Eléctrica de Canarias (Endesa).
- ▶ La División de Proyectos Especiales e Internacional ha contratado el revamping de Light Ends y FCC para el cliente CEPSA en la refinería de la Rábida en Huelva
- ▶ Por último, la División Naval / Offshore ha entrado en la fase final de fabricación de las torres tipo jackets para el proyecto de eólica marina del parque East Anglia 1 y continua con la prefabricación de bloques y montaje en grada para los buques de aprovisionamiento de combate AOR que Navantia fabricará para la Armada Australiana. Adicionalmente ha firmado la fabricación de una estructura flotante marina para el cliente final EDP.

## HECHOS SIGNIFICATIVOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2018

Se mencionan a continuación los principales acontecimientos ocurridos durante el primer semestre de 2018:

### **Acuerdos Estratégicos**

#### **Venta Negocios Pacífico Sur**

#### **Operación corporativa de compra-venta de los negocios de Pacífico.**

Continúan los trámites para culminar con éxito la venta de los negocios de Pacífico Sur en los próximos meses. En este sentido durante los seis primeros meses del ejercicio 2018 se han producido los siguientes avances:

- El proceso de aprobación ante el Organismo "Team Telecom" ha concluido con resultado positivo.

- Se espera la aprobación del Organismo "FCC" de manera inminente, toda vez que dicho organismo no ha comunicado a las partes ninguna complicación y la conclusión positiva consignada en el guion precedente.

- El plazo para la obtención de la aprobación por parte del Organismo "CFIUS" tiene como fecha límite el 3 de agosto del presente ejercicio, por lo que se espera la aprobación definitiva antes de dicha fecha.

Consecuencia de los avances antes citados y de la confianza en el cierre de la operación que éstos supone, en el mes de junio de 2018 se ha acordado un depósito de 4,5 millones de dólares como anticipo del precio de cierre de la operación.

#### **Negocio Offshore Internacional**

#### **Acuerdo con China Steel Corporation (CSC).**

Con fecha 11 de junio la filial del Grupo, Nervión Industries, ha firmado un contrato de consultoría con la compañía China Steel Corporation. CSC es el principal fabricante de acero de Taiwán, cuyo Gobierno tiene planes de desarrollo de la energía eólica Offshore al sur de la Isla. Nervión prestará servicios de consultoría, tanto del diseño de las instalaciones del puerto de Sing-Da, como sobre los procesos de fabricación. Este acuerdo de colaboración para el periodo 2018-2020 supondrá unos ingresos aproximados de 5 millones de dólares.

#### **Negocio Taques Oil&Gas Latam**

#### **Acuerdo con Hispánica de Calderería, S.A.L.**

Asimismo, el Grupo Amper ha alcanzado un acuerdo con Hispánica de Calderería S.A.L. para la constitución de una sociedad conjunta para operar en Méjico participada al 51% por Nervión y al 49% por Hispánica, que tendrá como objeto la oferta y construcción de grandes tanques para el sector distribución de Oil&Gas que recientemente se ha liberalizado en el país. El acuerdo tiene vocación de extenderse también a otros países latinoamericanos donde se detecten oportunidades de negocio.

#### **Proyecto Comunicaciones Penitenciaria ICA**

#### **Acuerdo para la ejecución en Perú (Provincia de ICA) de \$15 millones.**

Con fecha 29 de mayo el Grupo Amper ha conseguido el contrato con el Consorcio ganador del Proyecto para Ejecución de la Obra "Instalación del Servicio de Readaptación Social en el Nuevo Establecimiento Penitenciario de ICA, Distrito de Santiago, Provincia de ICA, Departamento de ICA (SNIP 276849)" licitado y adjudicado por el Ministerio de Justicia del Estado Peruano. La ejecución de este contrato comporta el "Suministro e Instalación de los Sistemas de Cableado Estructurado y Comunicaciones" por importe aproximado de 15 millones de dólares (13 millones de euros) más impuestos.

Destacar que solo la contratación de este proyecto supera con creces toda la contratación del Grupo en LATAM en 2017 que fue de 8.267.000 euros. Con la firma

de este contrato Amper supera ya a mitad del ejercicio la contratación total prevista para LATAM 2018 en el Plan Estratégico 2018-2020.

## **Plan Estratégico 2018-2020**

### **Plan Estratégico 2018-2020**

Con fecha 12 de abril de 2018 el Grupo Amper ha presentado su Plan Estratégico 2018-2020 en el que explica las principales palancas para el crecimiento corporativo que permitirá multiplicar x5 la cifra de negocios y x10 la cifra de EBITDA de los negocios continuados.

## **Reactivación Programa I+D**

En relación a este plan Amper ha procedido al otorgamiento de escritura y presentación en Registro Mercantil de la sociedad Amper Robotics S.L., participada al 100% por Amper S.A. La mencionada operación se enmarca en la nueva estrategia de la Compañía, uno de cuyos extremos es la reactivación de su programa de I+D. Dicha unidad se enfocará principalmente al desarrollo de tecnología aplicada a la cartera industrial, a través de su sociedad Nervión, y a la tecnológica.

En relación con su programa de I+D, el Grupo Amper anunció con fecha 6 de junio la suscripción de un contrato por importe de 19 millones de euros por el que se le encarga el desarrollo de tres proyectos tecnológicos referidos a (i) Comunicaciones Críticas y Seguridad, (ii) Optrónica militar y (iii) Robótica de aplicación en pala eólica, reservándose el Grupo Amper una opción de explotación de los resultados de los mencionados encargos.

## **Ampliación de Capital Dineraria**

### **Aumento de capital dineraria con derechos de suscripción preferente.**

Con fecha 13 de marzo de 2018 ha quedado inscrita en el Registro Mercantil de Madrid la ampliación de capital dineraria con derecho de suscripción preferente por importe de 4.973.801,30 euros. En consecuencia se han emitido 49.738.013 acciones nuevas de 0,05 euros de valor nominal con prima de emisión de 0,05 euros. La escritura ha sido inscrita en el Registro Mercantil de Madrid, en el tomo 30649, folio 67, inscripción 429 con hoja M-21107. Tras la ampliación, el capital social de Amper ha quedado fijado en 52.224.914,15 euros.

El total de acciones nuevas suscritas han representado una demanda de 7,6 veces las acciones nuevas ofrecidas en el aumento de capital.

## **Cambios Organizativos**

### **Dimisión y Nombramiento de Consejero.**

Con fecha 27 de junio de 2018 el consejero D. Jaime Espinosa de los Monteros Pitarque ha manifestado su voluntad de renunciar a su cargo de consejero por motivos personales. Ante esta circunstancia, se ha nombrado a D. Fernando Castresana Moreno como consejero independiente para cubrir la vacante. Amper agradece al consejero saliente los servicios prestados.

## **Atacama I**

### **Cobro totalidad Proyecto Atacama I.**

Por último, con fecha 11 de julio, la filial del Grupo, Nervión Industries, ha recibido el cobro de 7,9 millones de dólares de la sociedad chilena Cerro Dominador. Este último pago supone la liquidación del 100% del saldo que aún se hallaba pendiente del Proyecto Atacama I que era de \$15,5 millones y que se ha cobrado íntegramente, no quedando por tanto ninguna cantidad pendiente de cobro respecto al citado Proyecto.



## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

Cierre: Junio 2018-2017 (miles de euros)

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada	Negocios Continuos	Negocios Discontinuos	jun-18	Negocios Continuos	Negocios Discontinuos	jun-17
Importe Neto de la Cifra de Negocios	64.132	24.836	88.968	12.934	31.055	43.989
Margen Bruto	37.993	17.649	55.642	6.094	22.572	28.666
<i>Margen Bruto (%)</i>	59%	71%	63%	47%	73%	65%
Gasto de Personal	-26.271	-4.231	-30.502	-4.959	-5.983	-10.942
Servicios Exteriores	-4.413	-5.668	-10.081	-559	-6.827	-7.386
<b>EBITDA</b>	<b>7.309</b>	<b>7.750</b>	<b>15.059</b>	<b>576</b>	<b>9.762</b>	<b>10.338</b>
<i>Margen EBITDA (%)</i>	11%	31%	17%	4%	31%	24%
<b>Resultado de Explotación</b>	<b>6.762</b>	<b>7.750</b>	<b>14.512</b>	<b>390</b>	<b>9.937</b>	<b>10.327</b>
Resultado Financiero	-407	-1.854	-2.261	-442	-975	-1.417
<b>Resultado Antes de Impuestos</b>	<b>6.355</b>	<b>5.896</b>	<b>12.251</b>	<b>-52</b>	<b>8.962</b>	<b>8.910</b>
Impuesto sobre sociedades	-70	0	-70	7	-1.266	-1.259
<b>Resultado Consolidado del Ejercicio</b>	<b>6.285</b>	<b>5.896</b>	<b>12.181</b>	<b>-45</b>	<b>7.696</b>	<b>7.651</b>
Atribuido a sociedad dominante	6.392	3.380	9.772	88	3.924	4.012
Atribuido a intereses minoritarios	-107	2.516	2.409	-133	3.772	3.639
Beneficio por acción Básico atrib. Dominante	0,007	0,003	0,010	0,0001	0,0048	0,0049
Beneficio por acción Diluido atrib. Dominante	0,006	0,003	0,009	0,0001	0,0048	0,0039

## BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO

Cierre: Junio 2018, Diciembre 2017 y Junio 2017 (miles euros)

Balance de Situación Consolidado	30.06.2018	31.12.2017	30.06.2017
Activos Intangibles	14.538	14.638	14.134
Inmovilizado Material	5.836	6.061	528
Otros activos no corrientes	5.055	5.679	2.938
<b>Activo No Corriente</b>	<b>25.429</b>	<b>26.378</b>	<b>17.600</b>
Existencias	5.102	4.848	6.859
Deudores Comerciales	58.915	49.218	22.805
Acreeedores comerciales y otros pasivos corrientes	-58.064	-58.415	-27.197
<b>Capital Circulante</b>	<b>5.953</b>	<b>-4.349</b>	<b>2.467</b>
Anticipo recibido operación Pacífico Sur	-25.733	-25.015	-26.288
Activos netos disponibles para la venta	72.398	63.107	64.562
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>50.268</b>	<b>31.170</b>	<b>35.956</b>
<b>Otros pasivos no corrientes</b>	<b>-11.481</b>	<b>-11.218</b>	<b>-10.493</b>
Efectivo, otros medios líquidos e inversiones financieras a corto plazo	5.042	6.787	3.486
Deuda Financiera a largo plazo	-13.243	-14.143	-12.900
Deuda Financiera a corto plazo	-8.097	-10.377	-2.478
<b>Posición Financiera Neta</b>	<b>-16.298</b>	<b>-17.733</b>	<b>-11.892</b>

## DESGLOSE DE LA DEUDA FINANCIERA NETA POR MERCADOS

Cierre: Junio 2018, Diciembre 2017 y Junio 2017 (miles euros)

Localización Geográfica	30.06.2018	31.12.2017	30.06.2017
<b>España - Telecom</b>	<b>10.971</b>	<b>13.017</b>	<b>12.455</b>
Endeudamiento neto a corto plazo	-1.029	117	-445
Endeudamiento neto a largo plazo	12.000	12.900	12.900
<b>España - Industrial</b>	<b>4.630</b>	<b>4.926</b>	<b>---</b>
Endeudamiento neto a corto plazo	3.387	3.683	---
Endeudamiento neto a largo plazo	1.243	1.243	---
<b>América Latina</b>	<b>697</b>	<b>-210</b>	<b>-563</b>
Endeudamiento neto a corto plazo	697	-210	-563
Endeudamiento neto a largo plazo	---	---	---
<b>POSICIÓN FINANCIERA NETA</b>	<b>16.298</b>	<b>17.733</b>	<b>11.892</b>
<b>Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA Consolidado (*)</b>	<b>X 0,58</b>	<b>x 0,76</b>	<b>x 0,40</b>

(\*) Anualizado